

守礼

沖縄県代協 ニュース 平成24年12月号

発行者 一般社団法人 沖縄県損害保険代理業協会
会長 城間 政紀

〒900-0026

沖縄県那覇市奥武山町26-23 奥武山商事ビル203号

TEL098-858-7192 FAX098-858-7197

メール okidaikyo@okidaikyo.com

ホームページ <http://www.okidaikyo.com/>



われわれは、次の募集規範を遵守し、消費者の利益に貢献します。

倫理規範 ①社会性・公共性の自覚 ②自己研鑽 ③信義・誠実性 ④信用の維持

行動規範 ①重要事項の説明 ②最適アドバイス ③アフターサービス・アフターフォロー ④顧客の情報の守秘 ⑤法令の遵守



ぼうさい探検

人のために役立つ活動に
成功のヒントが...!



佳作入賞
『第9回ぼうさい探検隊マップ
コンクール』
主催一般社団法人日本損害保険協会
H24.12.19発表

私の住む町は最近、目まぐるしい発展を遂げており非常に住みよい環境になっております。しかしながら、区画整理のため新しい道路ができたり広がったり、工事個所が増え、子供たちに関わる事故也多発し、地域や学校でも交通安全を図っています。

夏休み前、私のもとに沖縄県代協から「ぼうさい探検隊」をやってみないかと依頼がありました。これは自由研究にも活用できる!!と張り切って取り組みました。「ぼうさい探検隊」という名称の通り探検隊の結成からスタートしました。私の子供を含め友達の輪が広がり、5名のメンバーが揃いました。その父母の方々も参加したいと申し出があり、すぐに決行することができました。

まず役場へ行き交通安全課と防犯担当者から2時間講習を持っていただきました。(小学生がぼうさいマップ作りをした

いと訪れたのは今回が初めてとのこと)次に学校周辺を歩いて危険箇所の確認と各店舗への防災取り組みについてインタビューをしました。やはり、実際歩いてみないとわからないもので、自動車ばかりの大人からは見落とす場所がたくさんありました。

早速、見てきた聞いてきたものを材料にマップ作りの開始です。父兄も子供たちもマップ作りは初めてで、あくでもないころでもないと悪戦苦闘に3日間、かかりました。

新入会員紹介

1、代協入会のきっかけ
代理店仲間からの紹介

2、代協にのぞむこと
代理店にとってプラスとなる情報の発信を期待しています。

3、今後の抱負
代協での活動を代理店として生かせるよう努力したいです。どうぞ、よろしくお願い致します。

コクバ保険代理店
代表 國場 幸三

野原 早織

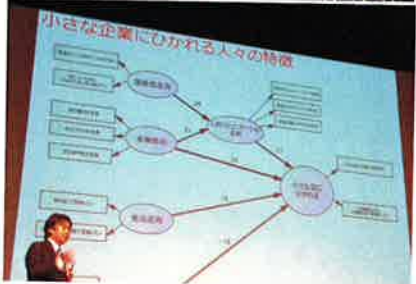


第二回 日本代協コンベンションに参加して

去る十一月十六日に日本代協コンベンションに参加させて頂きまして。

株式会社リレーション 下地正樹

私自身ここ数年保険業界のめまぐるしい変化に戸惑いを感しながら代理店活動をしておりますが、今回のコンベンションを通して強く再認識したのは代理店の存在価値、代理店制度の必要性でした、講演では静岡大学教授岩崎先生の「小が大を超えるマーケティング法則」で、「大」にはできない「小」(自社)な



求められているのは保険の

事以外でもお客様の生活(人生)に安心をお届けできる代理店という事を気づきました、お客様から頼られる代理店を目指し活動していく事で様々な変化も乗り越えて行ける!と自信がついたコン

今までの既成概念・常識を覆すような代理店経営の在り方を学べる収穫の多い研修でした。我々保険代理店はお客様に保険を売っておりますが、保険代理店の商品は保険そのもの? そうではなく保険そのものは、保険会社の商品であり、代理店の商品は保険がもたらす価値を、どうお客様の人生にお役に立てていただくか又はお客様を幸せにするかをサポートすることが保険代理店の商品である!つまり代理店そのものが商品

である!という発想を学びました。ピーター・F・ドラッカーは言っています。「顧客の欲求からスタートしなさい」と、なのでお客様は保険商品そのものを求めているのではなく保険がもたらす価値を求めているのであるから保険商品そのものを売り込もうと活動することではなく、リスクマネジメントに基づいた情報と、その他お客様の人生又は事業にかかわる情報を提供し、「お客様自身が保険の必要を感じる」という気付きを与えることが

新聞広告掲載 お礼

11月は損害保険の月ということで沖縄県代協の新聞広告掲載を企画いたしましたところ66会員と4保険会社およびDRPネットワークの方々にご協力をいただき、無事終了することができました。ありがとうございました。

「選ばれ続ける保険代理店」として社会に我々の存在をアピールする為にも新聞広告は必要であり、次年度も引き続き取り組みを考えております。ご協力をお願いします。



H24・11月30日掲載の広告

我々代理店の仕事であると。

つまり保険代理店の別名「安心提供業」「不満解消業」「情報提供業」等々、保険代理業の事業の定義は広がりをもったものとなっております。

今、社会全体が閉塞感のある状況の中ですが、発想を変えると、保険代理店の仕事って、これからいっばいやることが多くなってワクワク・ドキドキしながら楽しみなが取り組んでいきたいと決意を新たにしました。

くでけん保険事務所

久手堅憲明

平成25年新年会・賀詞交歓会のお知らせ

- ・平成25年1月11日(金)PM6:30開会
- ・(財)沖縄県青年会館大ホール ☎098-864-1780
- ・参加費: ¥3,000

保険業界の発展と更なる普及に向け、代理店・保険会社社員・関係団体が一同に集える会として、毎年行っています。

Ecoドライブ講習会

エコドライブ教習を受講後
の運転意識がとて変わりました。
アクセルの踏み方、ブレーキの掛け方、車間距離の
開け方、等々。全ては安全運転



の基本となる行動が実はエコドライブに直結しているのです!! つまり、相手(対人・対物・搭乗者・環境)をどれだけ思いやるか、ということなのです。

我々代理店は常にお客様の安全・安心を意識している中、このエコドライブ教習は常にわかりやすく取り入れやすい情報とあります。沖縄県代協では、会員の皆様の安全とスキルアップに支援協力してまいります。野原 早織

去る十一月二十日にスポーツロジ系満にて行われた「Ecoドライブ講習会」に沖縄県代協から九名が参加。アイドリングストップなどのレクチャーを受けた。参加したメンバーも、「燃費が17.6%改善し、こんなに節約できるとはびっくり。」と驚き顔。

「車社会に出る高校生の君たちへ」 「リスクマネジメント」

沖縄県代協 セミナー

九月二十一日(金)県立博物館・美術館に於いて富山県代協・教育委員長の砂川武司氏によるセミナーが開かれた。第一部「車社会に出る高校生の君たちへ」第二部「リスクマネジメント」の2本立ての内容で、参加したメンバーからは「これらの代理店は、ただ保険を売るだけでなくリスクマネジメントや様々な切り口でコンサルティングを行う必要性を感じた。」と両方とも大好評でした。(広報：新垣隆介)



今後沖縄県代協ではこのようなセミナー・講習会を行っていきますので、会員の皆様の積極的なご参加を宜しくお願いします。講習会のお問い合わせは↓(広報：新垣隆介)

(財)沖縄県公衆衛生協会(担当：若林)
〒901-1202
沖縄県南城市大里字大里2013
TEL：098-945-2686
FAX：098-945-3973
Eメール：eco-dribe@okica.or.jp
URL：http://www.okica.or.jp/koeikyoo/

沖縄県代協より

- * 新規会員募集中!
- * 皆様の周りに、まだ代理店賠償に加入していない代理店がいたら、すぐに沖縄県代協までお知らせ下さい!

代理店紹介

(株)東海沖縄

代理店名：(株)東海沖縄
店主：新垣 隆保
創業：昭和61年
所在地：浦添市勢理客2-18-1 赤嶺ビル2F

所属保険会社：東京海上日動火災保険㈱
東京海上日動あんしん生命保険㈱

社員数：5名(営業4名・事務1名)

今後の展望・抱負：当社は「お客様の信頼度沖縄1番!」をモットーに営業4名・事務1名で日々業務に取り組んでおります。激動の時代において、お客様から選ばれる代理店であるため、きめ細かな面談での対応や事故対応では「事故は現場で起きている!」を合言葉に現場急行・親身な対応を心がけています。今後は、生命保険のご提案をさらに強化していきたいと考えています。代協活動についても代理店の資質向上・社会貢献・情報交換など、広報委員として積極的にお手伝いしていきたいと思っております。



DRPネットワーク紹介

(有)一善オートボディ

毎朝の朝礼で
気持ちを一つに



住所：沖縄市高原4-8-7 代表者：大城隆治
電話：098-933-0400 Fax：098-933-0136
どうぞよろしくお願ひします



ビーチクリーン宮古支部6月2日



新入会員オリエンテーション 11月9日



ビーチクリーン(那覇)6月2日



盗難防止キャンペーン10月5日



無保険車キャンペーン(中部)9月27日



地震保険キャンペーン 10月23日



無保険車キャンペーン(那覇)9月27日